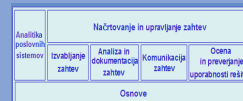


Predstavitev izobraževanja Poslovna analitika vez med poslovanjem in informatiko



Alez Štempihar, Askit d.o.o.

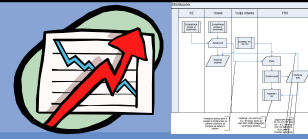
Poslovna analitika (1/2)



Je nabor opravil, znanj in tehnik, ki so potrebne za identifikacijo poslovnih potreb in iskanje rešitev poslovnih težav.

Se osredotoča na identifikacijo zahtev kot pomoč podjetjem pri doseganju strateških ciljev skozi spremembe organizacijskih zmoglosti, procesov in informacijskih sistemov.

Poslovna analitika (2/2)



Organizacijam pomaga pri izvajanju njihovih funkcij in aktivnosti z namenom, da zmanjšajo skupne stroške, uinkoviteje izkorizajo vire in nudijo boljzo podporo strankam.

Vpeljuje pojem usmerjenosti v procese, kar pomeni osredotoanje in premizljevanje o aktivnostih, ki ustvarjajo vrednost za stranke, in ukinjanje nepotrebnege dela, ki nima dodane vrednosti.

Osebe, ki opravljajo te naloge, se imenujejo poslovni analitiki oziroma BA (Business Analyst).

Poslovni analitik (BA)

- “ Poslovni analitiki so odgovorni za razvoj in upravljanje zahtev, zato spodbujajo, analizirajo, vrednotijo in dokumentirajo poslovne, organizacijske in/ali delovne zahteve.
- “ Iz ejo in definirajo poslovne rezitve, ki pogosto vklju uejo IT rezitve, lahko pa zahtevajo izboljšanje procesov ali spremembe v organizaciji.
- “ So klju ni spodbujevalci v organizaciji in delujejo kot povezava med stranko, klju nimi udele0enci projektov in IT-jem ali zunanjim izvajalcem za razvoj IT rezitev.

Primeri ciljev poslovne analitike in analitikov

- " Skladnost s poslovno strategijo*
- " Dokumentacija poslovnih zahtev*
- " Ustvarjanje rezitev*
- " Zagotavljanje poslovnih u inkov projektov*
- " Izboljšanje u inkovitosti projektov in procesov*
- " Zmanjšanje izgub v procesih*



Cilji izobraževanja

- " Razumeti vlogo poslovne analitike in naloge poslovnega analitika*
- " Znati razumeti in analizirati potrebe poslovanja in uporabniške zahteve*
- " Osvojiti izdelavo primerov uporabe*
- " Usposobiti se za upravljanje poslovnih procesov*
- " Razumeti poslovne vidike najzna ilnejših IT projektov (ERP, CRM, BI)*
- " Razvijati komunikacijske spretnosti*

Izobraževanja se lahko udeležijo

- “ **predstavniki management-a**, ki želijo uinkoviteje upravljati poslovne procese in/ali zavarovati investicije v IT režitve;
- “ **vodje projektov**, ki želijo zagotoviti ravnovesje med projektno in poslovno uspeznostjo;
- “ **predstavniki informatike**, ki želijo zagotoviti, da bodo pravilno razpoznali potrebe in zahteve poslovnih uporabnikov ter tako prispevati k uspeznosti podjetja;
- “ **predstavniki projektnih pisarn**, ki skrbijo za povezavo projektov s poslovno strateškimi cilji.
- “ **IT podjetja** ō .

Predstavitev podjetja

Drucker
Porter

POSLANSTVO

Združevanje IT in poslovanja.
Zbliževanje naročnikov in izvajalcev.
Uirjenje projektne kulture.

PMI, IPMA
IIBA

Izkušnje
Metodologije



Informiranost
Partnerstva

VREDNOTE

Biti dober lovek in dober partner.
Poštenost in zaupanje.
Neodvisnost in svoboda izbire.
Skrb za uspešnost vseh s katerimi sodelujemo.

Maslow
Maxwell

Kaplan, Norton
Violeta Bulc